



## Internal Sales

*Voor één van onze goede klanten actief in de IT services en solutions zijn wij op zoek naar een junior Account Manager. Met meer dan 20 jaar ervaring en meer dan 300 interne medewerkers verspreid over heel Vlaanderen (Gent, Hasselt en Zaventem) ondersteunen wij onze klanten tijdens hun digitale transformatie van A tot Z met allerlei ICT oplossingen en diensten.*

*Om aan de blijvende vraag van onze klanten te voldoen, zijn wij per direct op zoek naar versterking.*

### Hoe ziet je job er uit?

Als Internal Sales ondersteun je de Account Managers bij hun salesactiviteiten. Prospectie is een belangrijke onderdeel van je takenpakket: je luistert naar je prospect en brengt de initiële ICT behoefte in kaart. In functie daarvan wek je interesse door in te spelen op de ICT services die wij kunnen aanbieden. Eens je de prospect mee in het verhaal hebt, leg je een afspraak vast voor jouw collega Accountmanager. Jouw plaats van tewerkstelling is flexibel. Er kan gewerkt worden vanuit Hasselt of Zaventem.

### Wie zoeken we?

Goesting, (sales)drive, interesse in ICT en het potentieel om door te groeien zijn enkele keywords voor het profiel dat we zoeken.

Jouw ingesteldheid, motivatie en communicatieve skills zijn voor ons belangrijk dan ervaring. Verder heb je de natuurlijke flair om mensen warm te maken en te overtuigen. Daarnaast is er een gezonde portie interesse in ICT aanwezig en zit motiveren en overtuigen in je DNA. Je bent een communicatieve teamplayer met een vlotte babbel en weet mensen op een persoonlijke manier te benaderen.

Verder heb je een goede kennis van het Nederlands en het Frans.

### Wat krijg je hiervoor in de plaats?

Naast een contract onbepaalde duur, krijg je een aantrekkelijk salaris aangevuld met een pakket extralegale voordelen.

Loon is uiteraard één ding. Zo vinden we het ook belangrijk dat je ook echt deel kan uitmaken van een sterke organisatie waar de mens centraal staat. Wij voorzien continu coaching en interne opleidingen om je kennis en kunde aan de scherpen met het oog op groei. Zo wordt je voorbereid voor je nieuwe functie van bijvoorbeeld Account Manager. De leuke collega's, verantwoordelijkheden en flexibiliteit krijg je er zomaar bij!

**Getriggerd en/of wens je nog meer informatie?**

Stuur je CV en korte motivatie op naar [kathleen.cools@attitudo.be](mailto:kathleen.cools@attitudo.be). Voor meer informatie kan je ook bellen naar +32 479 98 88 72.

Attitudo BV

Leuvensesteenweg 350

3190 Boortmeerbeek

[www.attitudo.be](http://www.attitudo.be)