



Junior Account Manager

Voor één van onze goede klanten actief in de IT services en solutions zijn wij op zoek naar een junior Account Manager. Met meer dan 20 jaar ervaring en meer dan 300 interne medewerkers verspreid over heel Vlaanderen (Gent, Hasselt en Zaventem) ondersteunen wij onze klanten tijdens hun digitale transformatie van A tot Z met allerlei ICT oplossingen en diensten.

Om aan de blijvende vraag van onze klanten te voldoen, zijn wij per direct op zoek naar versterking.

Hoe ziet je job er uit?

Als (junior) Account Manager zal je in eerste instantie verantwoordelijk zijn voor een bestaande klantenportefeuille die je verder laat groeien aangevuld met nieuwe klanten waar je zelf voor zal zorgen. Je luistert naar je klant/prospect en analyseert zijn behoefte om op een creatieve en adviserende rol tot een gepaste ICT oplossing te komen. Je staat hier uiteraard niet alleen voor. Samen met de Solution Consultant werk je een gepast voorstel uit en ben jij verantwoordelijk voor de opvolging van het project en de verdere aftercare met het oog op een lange termijnrelatie. Jouw plaats van tewerkstelling is flexibel. Er kan gewerkt worden vanuit Hasselt of Zaventem.

Wie zoeken we?

Bij voorkeur heb je een bachelor diploma in Marketing of Communicatie en beschik je over een eerste ervaring in sales. Jouw ingesteldheid, motivatie en communicatieve skills zijn voor ons zeker even belangrijk. Daarnaast is er een gezonde portie interesse in ICT aanwezig en zit sales in je DNA. Je bent empathisch, je hebt een luisterend oor en je weet elk tegenargument om te buigen tot iets positiefs.

Woorden als teamplayer, zelfstandigheid, persoonlijke groei en succes draag je hoor in het vaandel.

Verder heb je een goede kennis van het Nederlands en het Frans.

Wat krijg je hiervoor in de plaats?

Naast een contract onbepaalde duur, krijg je een aantrekkelijk salaris aangevuld met een pakket extralegale voordelen waaronder een bedrijfswagen.

Loon is uiteraard één ding. Zo vinden we het ook belangrijk dat je ook echt deel kan uitmaken van een sterke organisatie waar de mens centraal staat. Wij voorzien continu coaching en

interne opleidingen om je kennis en kunde aan de scherpen met het oog op groei. De leuke collega's, verantwoordelijkheden en flexibiliteit krijg je er zomaar bij!

Getriggerd en/of wens je nog meer informatie?

Stuur je CV en korte motivatie op naar kathleen.cools@attitudo.be. Voor meer informatie kan je ook bellen naar +32 479 98 88 72.

Attitudo BV

Leuvensesteenweg 350

3190 Boortmeerbeek

www.attitudo.be